



«UN MÉTIER, UNE PASSION»

BAC PRO TCVA

Technicien Conseil-Vente en Animalerie

SUPPORTS :

Conseil-Vente en Animalerie : en apprentissage dans des magasins spécialisés, des jardineries-animaleries ou tout type de structures possédant un rayon animalerie ou grossistes en aquariophilie, oisellerie, rongeurs, etc...

MODULES SPÉCIFIQUES :

Module d'Adaptation professionnel : La place des insectes.

Des thèmes en lien avec le monde professionnel.

FORMATION :

- 1^{ère}/Terminale TCVA
- > 1350^h sur 38 semaines de cours / 2ans
- > 5 semaines de congés payés par an
- > les autres semaines chez le maître d'apprentissage

MODALITÉS

INSCRIPTION :

- Après une 2nd Pro agricole conseil vente ou une 2nd Pro famille de métiers.
- En réorientation de 2nd ou 1^{ère}.
- Réorientation professionnelle, parcours individualisé
- Entretien de motivation avec le chef d'établissement
- Signature d'un contrat d'apprentissage 3 mois maximum après la rentrée scolaire

MODALITÉS EXAMEN :

- 17 épreuves en CCF : 50% du diplôme (contrôle en cours de formation)
- 50 % en épreuves terminales



PRÉSENTATION

Le titulaire de ce bac pro travaille dans une entreprise ou un établissement spécialisés dans la distribution d'animaux de compagnie, d'aliments, de produits et d'accessoires d'animalerie.

Le vendeur en animalerie a une double compétence technique et commerciale, qui lui permet d'évoluer dans sa carrière professionnelle. Le sens du contact et des relations humaines sont indispensables.

Placé sous les ordres d'un chef de secteur, d'un directeur ou d'un propriétaire de magasin, il exécute ou contrôle l'exécution des tâches techniques et administratives liées à la vente. Il doit actualiser en permanence sa culture scientifique, technique et économique. Il doit également veiller au respect de la réglementation relative à la protection des animaux qu'il reçoit. Après quelques années d'expérience, le technicien-conseil peut devenir chef de rayon ou représentant pour la vente d'animaux ou de produits associés (hors médicaments), ...

ATOUTS DE LA FORMATION EN MFR

- Mise en situation pratique et professionnelle
- Des études de stage supports des apprentissages à la MFR
- Un seul lieu d'apprentissage sur 2 ans qui permet d'acquérir les compétences techniques, commerciales et professionnelles, de découvrir les professionnels du secteur animalier.
- Des cours techniques appliqués (gestion commerciale, techniques de vente, techniques animalières, réglementation, etc ...).
- Un accompagnement individuel, des temps d'études.

POURSUITES D'ÉTUDES

- BTS Technico-Commercial Option Univers de Jardins et Animaux de Compagnie (UJAC)
- BTS Management Commercial opérationnel (MCO)
- BTS Négociation et digitalisation de la relation client (NDRC)

DÉBOUCHÉS

- Vendeur • Responsable de rayon • Chargé de clientèle • Technicien conseil



mfr.divajeu@mfr.asso.fr
www.mfrdivajeu.fr

04 75 25 03 80

MFR Divajeu
70 route de
La Chauméane Est
26400 Divajeu



PROGRAMME DE FORMATION